

Mensaje de septiembre de 2025 para el consejo

¿Existe una brecha entre la cobertura de seguro que tiene y la cobertura de seguro que necesita?

Tal vez se pregunte sobre esto de vez en cuando, y después lo borra de su mente. O tal vez no piense en ello en absoluto. Pero septiembre es el mes de concientización sobre el seguro de vida, por eso creo que es importante plantear esta pregunta ahora.

Según el estudio de seguros más reciente realizado por la Asociación de Mercadeo e Investigaciones sobre el Seguro de Vida (“LIMRA” por sus siglas en inglés), el 40 % de los adultos estadounidenses afirman que necesitan un seguro de vida o necesitan obtener un seguro de vida con más cobertura¹.

Esa es una gran cantidad de personas que se preguntan: “¿qué pasaría si...?” ¿Qué pasaría si necesita más? ¿Qué pasaría si no está preparado para lo inesperado?

Exploremos algunas situaciones en las que podría necesitar llenar una brecha de seguro:

Adultos jóvenes. Si recibe cobertura de grupo a través de su empleador, considere lo que sucedería si su situación laboral cambia. Es probable que esa cobertura no lo siga. La buena noticia es que comprar su propio seguro de vida es generalmente más asequible mientras usted sea más joven, así que no pierda la oportunidad de obtener esa cobertura ahora.

Aquellos con deudas. El seguro de vida puede ayudar a garantizar que haya dinero disponible para pagar cualquier deuda, como préstamos estudiantiles o una hipoteca, sin obligar a sus seres queridos a vender activos o heredar una obligación financiera.

Aquellos que están casados. Muchas parejas casadas comparten responsabilidades financieras. Si uno de los cónyuges fallece, el otro podría tener dificultades para cubrir esos gastos solo. El seguro de vida puede ayudar a proporcionar seguridad ante lo desconocido.

Aquellos con hijos. El seguro de vida ayuda a proteger a los niños en casos de tragedia. Asegura que puedan mantener su nivel de vida o permanecer en su hogar, ayuda a cubrir el cuidado de niños o educación primaria y, eventualmente, para cubrir su educación secundaria, si lo desean.

Propietarios de pequeñas empresas. Usted estableció su negocio; ahora, protéjalo. El seguro de vida puede ayudar con la planificación patrimonial, los gastos finales y garantizando que su negocio funcione si lo inesperado ocurre.

Hay muchas razones por las que puede necesitar protección de seguro de vida y estoy aquí para ayudarlo a encontrar la cobertura que se adapte a sus necesidades.

No espere, el asegurarse de que usted y su familia estén protegidos puede ser más fácil y rápido de lo que usted se imagina.

Programe tiempo para reunirse conmigo y comenzaremos el proceso juntos. Gracias.

¹ 2025 Insurance Barometer Study (Estudio del Barómetro de Seguros 2025), LIMRA